ADDETTO ALLE VENDITE SETTORE GDO

OBIETTIVI

Il corso ha la finalità di trasmettere nuove competenze al fine di fornire tecniche e strumenti operativi utili alla ricollocazione. Il corso si propone di fornire e trasferire agli allievi gli strumenti conoscitivi utili per poter ricoprire la figura professionale di add. alle vendite, con specifico riferimento alla vendita all'interno della grande distribuzione organizzata (GDO) tra cui aspetti di logistica e magazzino, utilizzo della cassa, approvvigionamento, picking e codici a barre e nozioni di comunicazione efficace con il cliente ed orientata alla vendita fino al visual merchandising.

PROGRAMMA

- Gestione della merce, capacità di allestire e rifornire gli scaffali, curare gli spazi espositivi, controllare e stoccare la merce;
- Utilizzo della cassa e aspetto do contabilità nella GDO;
- Concetti base di Visual merchandising nella GDO;
- Tecniche di comunicazione efficace con il cliente;
- Il magazzino nel settore della GDO;
- Specifiche su picking e codici a barre;
- Assistere e orientare professionalmente il cliente nella scelta dell'acquisto.

DESTINATARI

Disoccupati iscritti al percorso «interventi per l'occupazione della rete attiva per il lavoro», DGR. 416 del 29/03/2021.

DURATA

Durata: **40 ore MODALITA' ON LINE CON UTILIZZO DI PIATTAFORMA ZOOM.**
Partenza 06/06/2022

LA PARTECIPAZIONE È RISERVATA A UTENTI ISCRITTI AL PERCORSO «INTERVENTI PER L'OCCUPAZIONE DELLA RETE ATTIVA PER IL LAVORO»

POR FSE 2014 – 2020 REGIONE EMILIA ROMAGNA – BANDO DGR n.416 del 29 Marzo 2021

PER INFORMAZIONI ED ISCRIZIONI RIVOLGERSI PRESSO:

Umana Forma srl - **www.umanaforma.it**
Email:**emanuela.capitani@umana.it- Tel. +39 3371468308**